

# LA NÉGOCIATION EN 7 POINTS

## NIV 1

Méthode de préparation et de conduite de vos négociations

### CREATIVE LEARNING SOLUTIONS

- || 5 modules en digital learning pour préparer à la mise en pratique au cours de la formation présentielle
- || Des vidéos permettant de concrétiser efficacement les 7 étapes lors de la formation présentielle
- || Des outils concrets pour vous accompagner dans vos négociations :
  - Tableau de bord : document synthétique présentant toutes les options possibles et comment y répondre «en live » sans jamais être pris au dépourvu.
  - Storyboard : décrit les étapes de la négociation et définit les rôles de chacun à l'intérieur d'une équipe.
- || Autodiagnostic : « quel type de négociateur êtes-vous » ?

EN OPTION : notre formateur spécialisé en négociation vous accompagne in situ afin de préparer et mener à bien vos négociations stratégiques